

Join us.  
Let's care  
for tomorrow.



ALLIANZ LIFE LUXEMBOURG S.A.

## Commercial Senior Marché Belgique

### Présentation du poste

Au sein du Département Sales & Marketing, vous serez le premier point de contact pour nos partenaires (Banques privées, IFA,...) sur le marché belge.

Vous contribuerez au développement du service et à la croissance de l'entreprise.

### Les activités principales sont :

- Animation et développement du réseau existant de partenaires
- Promotion de la stratégie d'Allianz Life Luxembourg
- Renforcement des relations avec nos partenaires afin de d'obtenir une excellente collaboration sur le long terme
- Assurance de la qualité de premier niveau des dossiers de souscription introduits
- Participation aux actions commerciales et marketing d'Allianz Life Luxembourg
- Mise en place de reporting réguliers à destination de la direction
- Respect des objectifs à atteindre

### Profil recherché

- Expérience significative dans une fonction Sales dans le secteur des assurances
- Excellentes compétences en matière de communication
- Faire preuve d'initiatives, de proactivité dans la résolution des problèmes
- Excellente maîtrise des produits d'assurance-vie LPS sur le marché belge
- Bonne maîtrise des sujets de fiscalité des contrats d'assurance, ainsi que de la structuration patrimoniale
- Capacités de négociation, force de persuasion
- Disponibilité pour voyager une part substantielle du temps
- Poste à temps plein uniquement
- Maîtrise de la langue française et néerlandaise. La maîtrise d'une autre langue représente un atout.



**Location**  
Luxembourg



**Job level**  
Diplôme universitaire ou équivalent



**Apply now**  
Ce poste vous intéresse? Veuillez adresser votre candidature au département des Ressources Humaines: [rh@allianz.lu](mailto:rh@allianz.lu)