

Join us.
Let's care
for tomorrow.



ALLIANZ LIFE LUXEMBOURG S.A.

Senior Sales Person Belgische markt

Functiebeschrijving

In het departement Sales & Marketing, bent u het eerste contactpunt voor onze partners (privébanken, family office's, makelaars) op de Belgische markt. U zal bijdragen aan de ontwikkeling van de dienstverlening en de groei van het bedrijf.

De voornaamste activiteiten zijn:

- Stimulering en ontwikkeling van het partnernetwerk in België;
- Promotie van de strategie van Allianz Life Luxembourg;
- Versteving van de relaties met onze partners om op de lange termijn een excellente samenwerking te bekomen;
- Verzekering van de hoogste kwaliteit van de ingediende dossiers;
- Deelname aan commerciële en marketingactiviteiten van Allianz Life Luxembourg;
- Op regelmatige tijdstippen verslag inbrengen aan de directie;
- Naleving van de te behalen doelstellingen.

Gezocht profiel

- Heeft ruime ervaring in een salesfunctie binnen de verzekeringssector;
- Beschikt over excellente communicatieve vaardigheden;
- Toont initiatief en is proactief bij het oplossen van problemen;
- Heeft een excellente kennis van de LPS-levensverzekeringsproducten;
- Beschikt over een goede kennis van de fiscaliteit van de verzekeringscontracten en de vermogensstructurering;
- Staat sterk bij onderhandelingen, heeft overtuigingskracht;
- Is beschikbaar om een aanzienlijk deel van de tijd te reizen;
- Dit is uitsluitend een fulltimefunctie;
- Spreekt Frans en Nederlands. Kennis van een andere taal is een troef.



Locatie
Luxemburg



Job level
Universitair of gelijkaardig diploma



Apply now
Bent u geïnteresseerd in deze functie?
Stuur uw kandidatuur op naar het
Departement Human Resources:
rh@allianz.lu